Bei uns dreht sich alles um Hotels. Wir unterstützen unsere Kunden bei der Suche und Organisation von Tagungshotels.

Key Account Manager/in

Dann bist du bei uns genau richtig, wir suchen eine/n Key Account Manager/in für unsere Premium Abteilung.

Du ...

- bist die Schnittstelle zwischen den Seminarbuchenden und den Seminarhotels und stehst laufend mit beiden Seiten in Kontakt.
- führst erfolgreiche Preisverhandlungen mit den Hotels.
- findest das richtige Hotel für unseren Kunden und platzierst die Anfragen erfolgreich in den Seminarhotels.
- schaffst nachhaltig erfolgreiche Beziehungen zu Kunden und Hotels.
- führst vertriebsunterstützende Projekte durch.
- hast eine Affinität zu Webapplikationen und scheust keine Supportgespräche.
- klärst etwaige Fragen zur Rechnung von Seminarveranstaltungen.
- bist 2-3 Mal im Jahr ein Wochenende bei unseren Kundenveranstaltungen.
- verschaffst dir persönlich den Überblick über unsere engsten Partnerhotels.
- bietest unseren Kunden und Hotels Servicequalität auf höchstem Niveau.

Du ...

- hast Freude an verkaufsorientierten Gesprächen.
- hast ein kompetentes und selbstsicheres Auftreten.
- arbeitest zielorientiert, zeiteffizient und genau.
- bist stressresistent und lösungsorientiert.
- bist ein Teamplayer und pflegst einen respektvollen Umgang mit Anderen.
- besitzt den Führerschein B (Autofahren ist sehr wichtig).
- bist Native-Speaker Deutsch und sprichst sehr gutes Englisch.
- hast eine abgeschlossene touristische Ausbildung und Erfahrung im Verkauf/Vertrieb (von Vorteil), mind. Maturaniveau.

Deine Vorteile...

- Interessante und herausfordernde Tätigkeit in der Premium Kunden Abteilung.
- Arbeiten in einem jungen und motivierten Team
- Symposion Hotels Card (Hotelaufenthalt)
- Sicherer Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen
- Umfassende Einschulung & Weiterbildungsmöglichkeiten
- Benefits wie Obstkorb, Kaffee und Tee

- Dienstort: Wien
- 40-Stunden-Woche

Gehalt gemäß KV EUR 1.678,51 brutto pro Monat – natürlich honorieren wir entsprechende Berufserfahrung und Qualifikation.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Sandra Weindorfer, HR
sandra.weindorfer@seminargo.com